

# Spider Contract

Alle Verträge eines Unternehmens zentral verwalten –  
Konditionen, Erneuerungen, Garantie- und Service-  
leistungen im Griff

Noch nie war die Verwaltung von Verträgen so einfach und effizient. Das mandantenfähige Spider Contract verwaltet alle Vereinbarungen, die ein Unternehmen mit Lieferanten, Partnern, Mitarbeitern und Kunden abschliesst, in einem zentralen System: Unter anderem Kauf-, Miet-, Leasing-, Dienstleistungs-, Outsourcing- und die besonders sensiblen Arbeitsverträge.

## Weg vom Papier – hin zur digitalen Transparenz

Ein Unternehmen unterhält unzählige Vertragsbeziehungen mit Lieferanten, Partnern, Mitarbeitern und Kunden:

- AGBs
- Rahmenverträge
- Dienstleistungsverträge
- Kaufverträge
- Wartungsverträge
- Lizenzverträge
- Telekomverträge
- Mietverträge
- Leasingverträge

Meistens werden die Verträge dezentral in den Abteilungen aufbewahrt – auf Papier. Ein übersichtliches Vertragsmanagement fehlt. Durch die fehlende Transparenz geht dem Unternehmen ein grosses Einspar- und Optimierungspotenzial verloren.

## Aus Akten werden Fakten

Wer die Verträge kennt, kann Risiken abschätzen, richtig planen und Kosten durch eine optimale Ausnutzung reduzieren. Spider Contract speichert alle relevan-

ten Vertragsdaten zentral und macht sie im Unternehmen für jeden Berechtigten verfügbar. Das garantiert eine hervorragende Arbeitsgrundlage für die Fachabteilungen. Sie können:

- Kündigungstermine fristgerecht erkennen und einhalten
- Rahmenverträge optimal ausschöpfen
- Synergien erkennen und nutzen
- Andere Abteilungen in bestehende Verträge einbinden
- Garantie- und Serviceleistungen ausnutzen
- Verträge fristgerecht erneuern
- Doppelspurige Verträge erkennen und korrigieren
- Vertraglich geregelte Ansprüche rechtzeitig geltend machen

## Zugriff – aber nur für Berechtigte

Ein intelligentes Rollen- und Berechtigungskonzept stellt sicher, dass nur berechtigte Personen auf sensitive Daten zugreifen können.

## Ganz einfach – und für jeden Fall

Verträge eines Typs sind inhaltlich meist ähnlich strukturiert. Das nutzt Spider Contract und bietet eine praxiserprobte Basisstruktur mit vorkonfigurierten Vertragstypen. Es macht dadurch den Einstieg besonders einfach. Im Rahmen des Implementierungsprojekts können individuelle Vertragstypen angelegt werden. Damit ist Spider Contract die universelle und branchenunabhängige Vertragsmanagementlösung.

*«Wer seine Verträge kennt, kann Risiken abschätzen, richtig planen, rechtzeitig agieren und die Kosten durch optimale Ausnutzung reduzieren.»*

## Fact Sheet



**spider**  
Contract

## Nutzen und Vorteile

- 1 Für alle Vertragsarten:** Zentrale Verwaltung für alle Verträge eines Unternehmens, branchenunabhängig. Standard-Vertragstypen und individuelle Vertragsstrukturen.
- 2 Frühwarnsystem:** Automatische Überprüfung und Erkennung von kritischen Vertragszuständen wie anstehende Kündigungen oder Verlängerungen.
- 3 Verträge mit Inventar abgleichen:** Automatische Erkennung von Verträgen, zu denen keine Produkte mehr vorhanden sind. Aufdeckung von Wartungsgebühren für nicht mehr vorhandene oder ungenutzte Komponenten.
- 4 Schnittstellen:** Nahtlose Integration in das Spider IT-Management und umfangreiche Anbindungsmöglichkeiten an Drittsysteme.
- 5 Umfassendes Reporting:** Vordefinierte und individuell konfigurierbare Reports für kurze Management Summaries oder umfangreiche Analysen.
- 6 Mandantenfähig:** Das differenzierte Management von Benutzerrechten verhindert den gegenseitigen Einblick in Daten und ermöglicht so das Abbilden unterschiedlicher Organisationen und Abteilungen oder Holdingstrukturen im gleichen System.

Spider Contract ist in folgenden Ausführungen erhältlich:



Spider Contract Plus

- Out-of-the-Box – minimaler Projektaufwand
- Vorkonfiguriert auf Basis von Best Practices



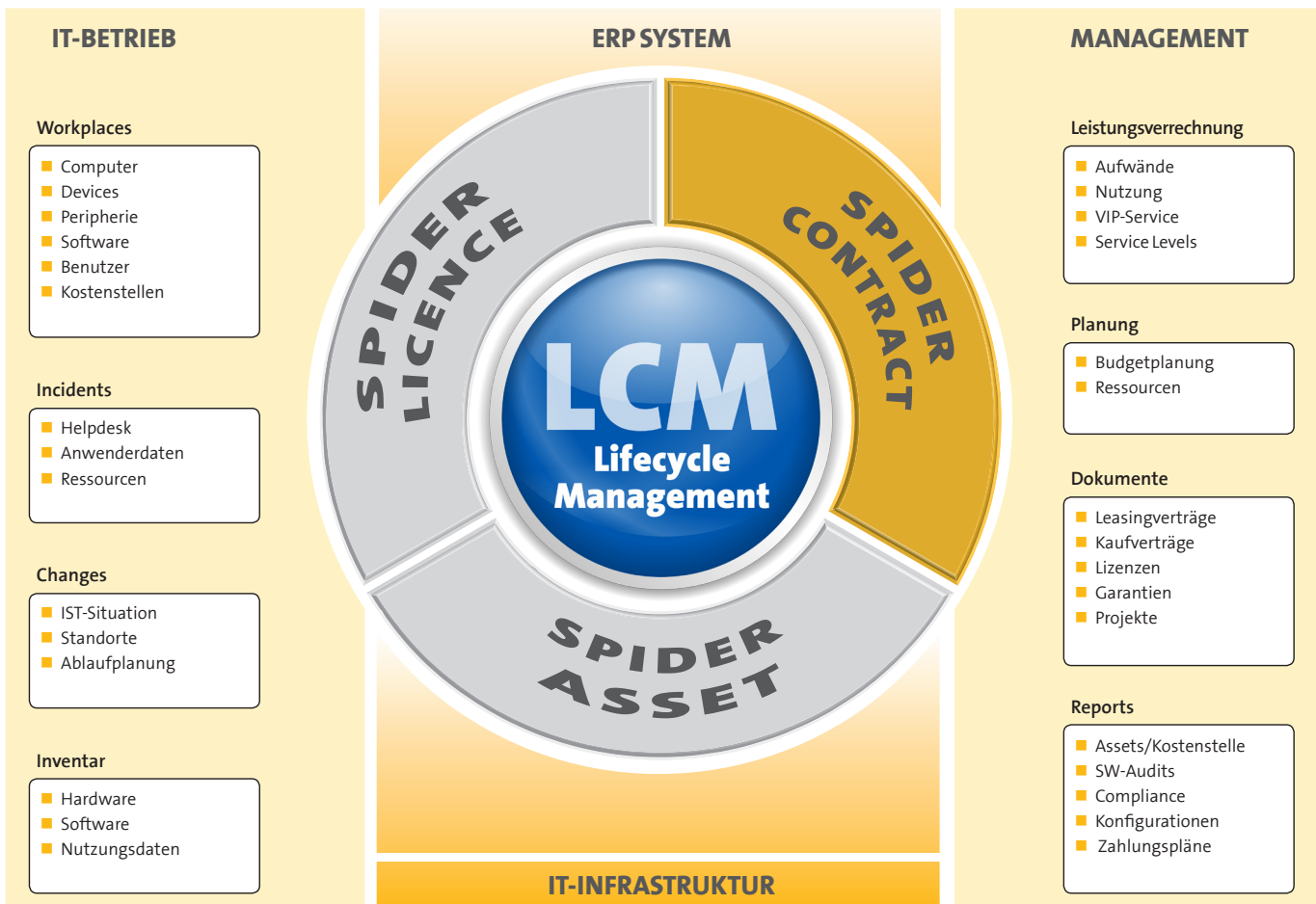
Spider Contract Professional

- Verträge aller Art
- Flexible Integration oder standalone
- Volles Customizing



Spider Contract Enterprise

- Hoch skalierbar und mandantenfähig
- Diverse Schnittstellen
- Individuelles Customizing
- Unlimitierte Anzahl Verträge



Switzerland/Headquarter

Brainware Solutions AG  
 Sumpfstrasse 15  
 CH-6300 Zug  
 Tel +41 41 748 22 00  
 sales.ch@brainwaregroup.com

Germany/Austria

Spider LCM GmbH  
 Paul-Dessau-Strasse 8  
 DE-22761 Hamburg  
 Tel +49 40 788 999 0  
 sales.de@brainwaregroup.com

Asia

Brainware Japan, Inc.  
 Anzen Building Residence 2006  
 1-6-2 Motoakasaka,  
 Minato-ku, Tokyo 107-0051, Japan  
 Tel +81 3 5775 0208  
 sales.jp@brainwaregroup.com

Africa

Columbus Technologies SA (Pty) LTD  
 Corporate Corner, Block 8  
 5 Marco Polo street, Highveld  
 0169, Centurion, Gauteng, South Africa  
 Tel +27 12 665 1559  
 sales.sa@brainwaregroup.com